

Cette présentation

- La planification du projet d'affaires
- Le contexte d'affaires au Canada
- Les pistes pour acheter ou reprendre une entreprise
- Les conseils pratiques
- Les procédures d'immigration

Questions



La planification du projet d'affaires



Démarrage d'une entreprise

- Étude de marché
- Plan marketing
- Type d'entreprise (à propriété unique, société en nom collectif, société par actions ou collective)
- Nom de l'entreprise/Choix d'un emplacement
- Activités commerciales réglementées
- Secteurs réglementés
- Financement
- Enregistrement de l'entreprise
- Fiscalité

www.entreprisescanada.ca/fr/demarrage



Démarrage d'une entreprise – Plan d'affaires

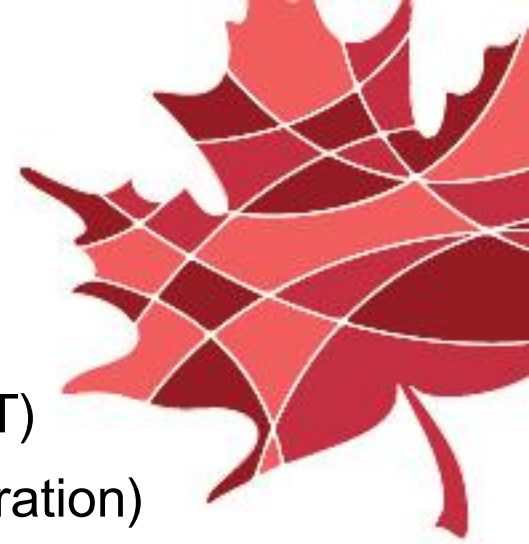
- Avant de lancer son entreprise:

- Assurer-vous de bien planifier vos démarches avant de démarrer ou d'acheter une entreprise. Tout démarrage ou achat d'entreprises devrait comporter un **Plan d'affaires** détaillé permettant une transition efficace au monde des affaires canadiens.
- Le Plan d'affaires doit contenir les éléments suivants:
 - - Une description de l'équipe de gestion,
 - - Un plan de faisabilité
 - - Une description des produits ou services
 - - Le marché et la concurrence (compétition),
 - - Un plan de marketing (publicité et promotion),
 - - Un plan de financement et une prévision financière pour un minimum de 3 ans.



Taxes et Activités commerciales

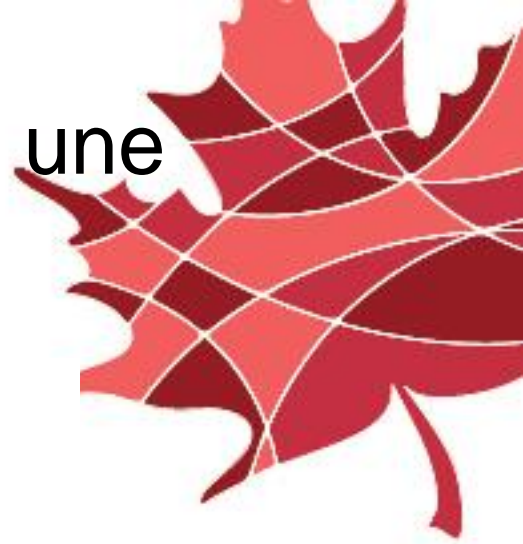
- Inscription aux différentes agences de taxation:
 - Taxe de vente provincial (TVP-PST)
 - Taxes sur les produits et services (TPS-GST)
 - Taxes municipales (zonage et permis d'opération)
 - Déduction à la source pour l'embauche d'employés
- D'autres conditions peuvent s'appliquer selon les secteurs d'activités ou de l'industrie dans lequel l'entreprise décide d'opérer. Comme par exemple:
 - Entreprises de Santé et sécurité alimentaire
 - Entreprises de le secteur de l'environnement
 - Entreprises de forestrie



Le contexte d'affaires au Canada



Pistes pour acheter ou reprendre une entreprise



Pistes pour acheter ou reprendre une entreprise



- Réseautage (chambres de commerce, municipalités, Agences de développement économique, Réseau Entreprises Canada...)
- Mentorat (ex : La Ruche)
- Les pépinières d'entreprises

www.canada.ca/fr/services/entreprises.html

www.entreprisescanada.ca/fr/reseautage



Conseils pratiques



Conseils pratiques

- Recherche, recherche, recherche ! Recueillir les informations sur le potentiel de votre projet d'affaires, sur la concurrence, les besoins de vos futurs clients.
- Consacrer du temps à l'élaboration de votre projet d'entreprise.
- Planifier et mettre en place un calendrier de réalisations et un échéancier afin de présenter les étapes chronologiques ainsi que les dates critiques au démarrage où à l'achat d'une entreprise.
- Se renseigner sur les permis, les licences et les règlements municipaux qui s'appliquent à votre entreprise dans la région où vous serez installés.



Les procédures d'immigration



Procédures d'immigration

- Visiteurs d'affaires pour des activités commerciales
 - Permis de travail temporaire :
 - mutation intra-société
 - entrepreneur
 - Demande de résidence permanente :
 - Pour le Québec : CSQ
 - Autres Provinces/Territoires :
 - . Programme de visa pour démarrage d'entreprise
 - . Catégorie Travailleur Autonome (culture, sport)
- Mais aussi :
- . Programme des candidats des provinces (volet gens d'affaires ou travailleur qualifié)
 - . Entrée Express (hors Québec) en tant que travailleur qualifié



Merci



Questions?

